

Buiness developer

Stage de 6 mois

Intrapreneur.se, créatif.ve et proactif.ve, vous avez l'ambition d'être un élément clé du développement exponentiel d'un produit digital unique ?

Digital2Boost :

Digital2Boost est une plateforme logicielle intelligente et sécurisée, génératrice de solutions MES/SCADA et IoT.

Combinée à ses modules d'organisation des activités, de remontée de données, de traçabilité, d'Intelligence Artificielle, de mécatronique, ..., elle permet aux entrepreneurs et intrapreneurs engagés de mettre en place et piloter la valorisation et la commercialisation de leurs actifs stratégiques matériels et immatériels.

Produit d'avenir pour les entreprises et industriels qui souhaitent créer de nouvelles valeurs différenciantes et digitaliser leurs savoir-faire, AKEOPLUS et Digital2Boost font parties de « Croissance Plus », programme de la BPI pour les entreprises à fort potentiel.

Forts de sa croissance, nous cherchons pour Digital2Boost une personne capable d'établir une stratégie de vente digitale et de l'éprouver sur le terrain pour soutenir la croissance exponentielle d'un produit disruptif.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur <http://digital2boost.com>

A propos d'AKEOPLUS/AKEOLAB

Digital2Boost est né de la vision d'AKEOPLUS, qui s'engage depuis 15 ans auprès des entreprises qui souhaitent innover dans la création de valeur de leurs moyens de production, leurs produits ou services, pour créer un avantage décisif et durable.

Basée sur ses 3 grandes compétences : Digital, Automation, Safety; l'équipe de 40 experts, PhD, chefs de projet et techniciens accompagne de bout en bout ses clients dans leurs projets.

De l'étude d'opportunités à réalisation technique & technologique en passant par le coaching & les formations, AKEOPLUS s'engage à faire des nouvelles technologies un véritable moteur de croissance et de rentabilité pour ses clients industriels.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur <http://akeoplus.com/>

Missions :

Intégrer notre équipe, c'est travailler avec des personnes animées par la création de valeur, passionnées de technologies et d'Industrie, avec la laquelle votre personnalité curieuse et force de proposition saura parfaitement s'épanouir.

Intégré.e à l'équipe de Vente/Marketing et en lien direct avec la Direction, vous serez en charge de la commercialisation opérationnelle de Digital2Boost.

Missions :

PLAN DO ACT CHECK

Vos missions sont à 360°, vous savez aussi bien évaluer et mettre en place une stratégie et ses KPI, que la confronter sur le terrain et intégrer en continue et en mode agile les retours clients/partenaires :

- Animation et développement du réseau de partenaires & clients (#Booster),
- Mise en place d'outils digitaux scalables permettant de soutenir la croissance de Digital2Boost,
- Intégration continue de retours terrain : ventes, marketing, technique,
- Mise en place, suivi et amélioration des KPI de l'activité,
- Création de contenu et collaboration avec les équipes de Vente et Marketing,
- Reporting stratégique des performances et itération avec la Direction sur les décisions stratégiques,

*Des déplacements fréquents sont à prévoir en France avec un focus sur la Région Rhône-Alpes.
Cette liste est non-exhaustive, le candidat pourra développer ses missions en fonction de ses
appétences et ses talents.*

Profil

- Vous êtes à Bac +5
- Vous maîtrisez le pack Office
- Vous savez communiquer en Anglais écrit et oral
- Vous êtes polyvalent, rigoureux et force de proposition
- La connaissance du secteur industriel et/ou du digital est un vrai plus

Au-delà de ces compétences métier, vous :

- Savez faire atterrir vos idées et fédérer autour de votre vision,
- Avez un esprit créatif vif, une envie de développer significativement vos compétences,
- Avez un bon esprit d'analyse et de synthèse, vous savez pitcher en toute circonstance,
- Avez un tempérament propice au travail en équipe, et qui apprécie l'esprit agile,

Société : AKEOPLUS/AKEOLAB

Poste : Business Developer H/F

Type de contrat : Stage à Bac+5

Durée : 6 mois

Date de début : dès que possible

Secteur d'activité : Manufacturier, Pharmaceutique, Aéronautique, Aérospatial, Automobile, Mobilité

Lieu : Château-Gaillard, 01500

Convention : OUI

Envoyez votre candidature à c.ravenot@akeoplus.com