

Business Developer Digital, proche de Lyon

CDI – A pourvoir dès que possible

Dynamique, motivé(e) et proactif(ve), vous êtes à la recherche d'un poste de business developer et souhaitez relever les défis de l'industrie du futur.

Contexte

AKEOPLUS est une entreprise innovante hors du commun et unique en Europe. Ses avancées dans les technologies de rupture lui donnent un avantage certain pour jouer un rôle majeur dans le secteur du smart manufacturing. AKEOPLUS est une PME travaillant déjà en étroite collaboration avec les acteurs majeurs de l'aéronautique, du spatial, du nucléaire, de l'industrie automobile, ... sur une large variété de sujets, de la robotique interactive et du machine learning jusqu'au système embarqué, IoT et traitement big data.

Nous développons des solutions pour les smart factories et développons des produits jusqu'à leur industrialisation pour des grands donneurs d'ordre, nous maîtrisons l'ensemble des domaines, de l'ingénierie électronique, au logiciel embarqué à la plateforme digitale en passant par l'ingénierie mécanique.

Vous êtes passionné(e) par les nouvelles technologies, vous aurez l'opportunité de vivre votre passion au sein d'une équipe pluridisciplinaire jeune et dynamique !

Mission :

Basé(e) à Château-Gaillard, vous rejoignez une équipe commerciale travaillant sur des projets variés majoritairement en robotique et digital. Votre rôle sera de développer et structurer commercialement l'activité AKEOPLUS Digital, de la prospection (base de clients existants et à développer) jusqu'à la rédaction et au suivi de propositions commerciales.

Vous serez rattaché(e) au site de Château-Gaillard (01) et en déplacement avec les missions suivantes :

- Mise en place d'actions de prospection pour détecter les Nouveaux Business,
- Développement et consolidation du réseau de clients, des clusters et autres organisations professionnelles,
- Gestion et animation des réponses aux nouveaux projets détectés : rédaction des spécifications générales multi-métier d'un projet (avec ou sans cahier des charges),
- Présentation des dossiers auprès des clients et négociation des contrats,
- Coordination des nouveaux projets,
- Veille concurrentielle et technologique,
- Reporting régulier sur l'activité Digital : suivi commercial et indicateur de performance,
- Participation ponctuelle aux événements professionnels.

Des déplacements nationaux voire internationaux sont à prévoir.

Cadre de travail : L'équipe est jeune et soudée, nous travaillons dans un cadre où chacun peut vivre sa passion et s'épanouir un maximum, le sérieux et le professionnalisme que nous mettons dans nos projets se fait dans une atmosphère conviviale et dynamique. *"Intégrer AKEOPLUS, c'est intégrer une équipe jeune et dynamique, dans laquelle chaque compétence individuelle s'anime et se développe".*

Lieu de travail : 01, Château-Gaillard

Type de contrat : CDI

Profil recherché :

- Vous bénéficiez idéalement d'une première expérience dans le Business Développement et vous avez une forte appétence pour les solutions technologiques,
- Vous connaissez et maîtrisez l'environnement industriel et le vocabulaire autour du digital,
- Vous savez communiquer, vous aimez échanger et comprendre les enjeux de vos clients,
- Vous êtes habile : vous savez vendre et convaincre !
- Vous êtes dynamique, sans cesse à l'affût de nouvelles opportunités de Business. Vous avez le sens de l'anticipation et de la projection : l'esprit vif, vous savez être innovant dans vos propositions,
- Vous êtes autonome, rigoureux force de proposition : vous savez gérer et développer vos propres outils de suivi clients,
- Langues : vous maîtrisez l'anglais pour mener des discussions et négociations.

Nombre de poste : 1**Lieu de travail :** 01, Château-Gaillard**Niveau :** Bac +5**Langues :** français, anglais**Compétences informatiques :** Maîtrise du Pack Office**Durée hebdomadaire de travail :** 38h hebdo. Horaires normaux**Rémunération :** salaire selon profil**Type d'emploi :** CDI**Contact :** Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à py.prodhomme@akeoplus.comwww.akeoplus.com